



I-Snapshot: Maximaal inzicht met minimale inspanningen

2 minuten per dag, meer is niet nodig om maximaal inzicht te hebben in uw verkoopinspanningen. Hoeveel verkoopsgesprekken vinden er per dag, per week of per maand plaats? Wie is het meest actief met nieuwe klanten, wie het minst en wat was het resultaat? Worden de targets gehaald? Besteedt u voldoende aandacht aan uw beste klanten? Welke klanten hebben de afgelopen 4 weken geen bezoek gehad? De antwoorden op deze vragen zijn voor u direct beschikbaar en tot op de minuut actueel. Zakelijke overzichten in de vorm van staafdiagrammen en tabellen staan voor u klaar. 24 uur per dag en 7 dagen in de week.

20% stijging van het aantal verkoopsgesprekken per week

Gemiddeld hebben uw verkopers 485 uur netto verkoop tijd per jaar om met uw klanten en prospects te spreken. Ook wel customer face time genoemd. Uit verschillende verkoop onderzoeken blijkt dat maar slechts 40% van de netto verkooptijd effectief wordt gebruikt. Een ongebruikt potentieel van 60%! I-Snapshot geeft u het inzicht om dat potentieel aan te spreken. Wij hoeven u niet te vertellen wat dat voor uw omzet betekent, wanneer het aantal verkoopsgesprekken met 20% toeneemt.

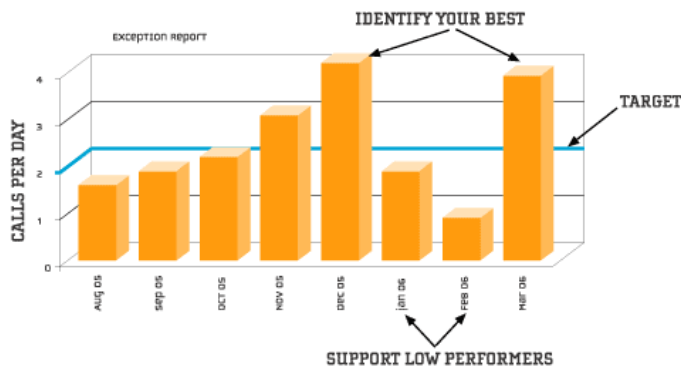


Raleigh: Nu heb ik glashelder inzicht in alle verkoopinspanningen van mijn verkoopteam. Het huidige CRM systeem levert mij die informatie niet.



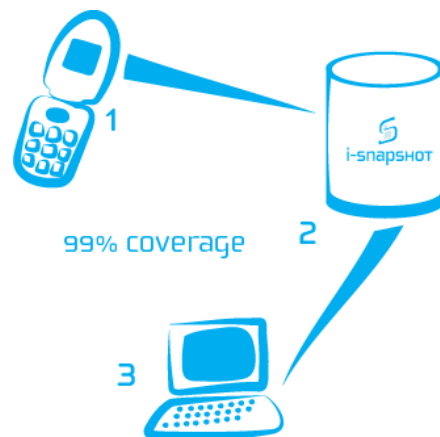
imagination at work

General Electric: Eindelijk cijfers waarop het management kan sturen.



Binnen 4 weken operationeel

I-Snapshot is binnen 4 weken geïmplementeerd. Geen ingewikkelde en lange CRM trajecten. We starten met een scoping fase. We koppelen onze bevindingen aan u terug. Vervolgens laden we uw gegevens in en leiden we uw medewerkers op. Na 4 weken kunt u aan de slag.



Het I-Snapshot systeem

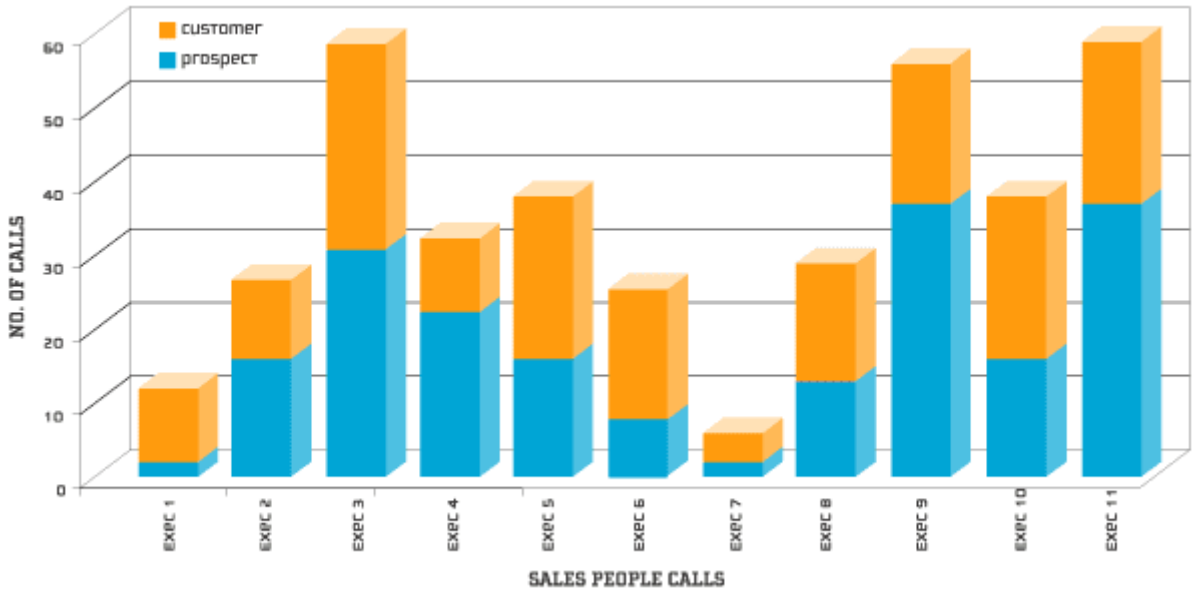
Inzicht in het aantal verkoopsgesprekken

Geen dure investeringen: Uw mobiel is voldoende

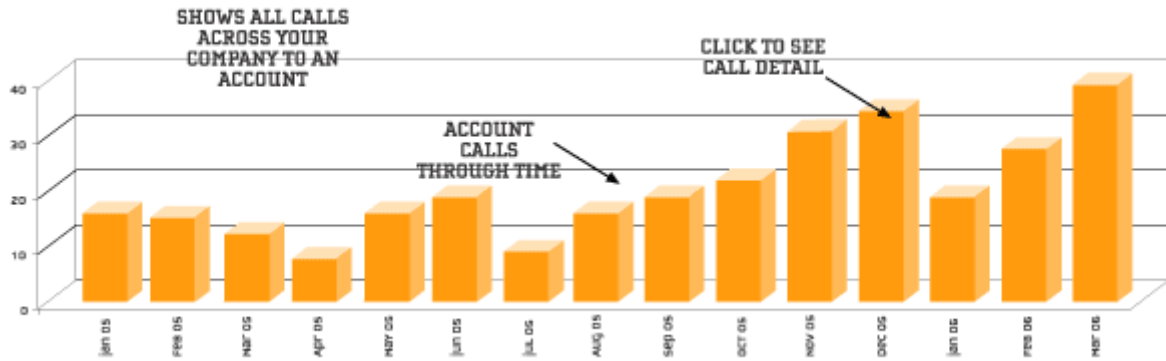
Met uw mobiel heeft u de belangrijkste investering al gedaan. Met behulp van uw mobiel verstuurt u eenvoudige sms-berichten naar het I-snapshot systeem. De gegevens uit i-Snapshot zijn indien gewenst direct beschikbaar voor uw CRM-systeem. Het i-Snapshot systeem draait op een beveiligde ASP omgeving. 24 uur per dag 7 dagen per week heeft u een volledig en actueel overzicht van uw verkoopinspanningen. U betaalt slechts éénmalig de set-up kosten en maandelijks de licentievergoeding.



Welke verkopers besteden veel aandacht aan het binnenvaarten van nieuwe klanten?



Krijgen mijn meest waardevolle klanten voldoende aandacht?



Hoeveel verkoopsgesprekken per dag doen mijn verkopers en halen zij hun targets?

